



Ecole des Hautes Etudes  
Polytechniques de Dakar

# ECOLE DES HAUTES ETUDES POLYTECHNIQUES DE DAKAR

## BTS COMMERCE INTERNATIONAL

### PRESENTATION

Le BTS Commerce International attire beaucoup d'étudiants motivés par une carrière à l'international. Les candidats à ce BTS doivent avoir un goût pour les langues étrangères (dont obligatoirement l'anglais), les chiffres (objectifs commerciaux), les contacts et les rencontres, la communication pour négocier et convaincre vos interlocuteurs. De même, ils doivent avoir le goût des voyages et des autres cultures, pour mieux échanger avec des interlocuteurs étrangers. Tous les Baccalauréats permettent d'accéder au BTS Commerce International.

### OBJECTIFS

La vocation du BTS est de former des professionnels maîtrisant à la fois les langues, les techniques du commerce international et l'économie au niveau international. Les diplômés en BTS Commerce International ont pour mission de développer des activités des PME/PMI, producteurs, entreprises vers l'étranger. Acheter, vendre, négocier avec des acteurs internationaux.

Ainsi, les diplômés en BTS Commerce International sont chargés de mettre en œuvre les choix stratégiques et de coordonner les opérations internationales entre les différentes fonctions de l'entreprise et/ou les partenaires extérieurs. Grâce à leur travail d'analyse, et de remontée d'informations, ils permettent à l'entreprise de réagir aux évolutions de son environnement.

Dans le cadre de cette entreprise, le/la titulaire du BTS/CI remplit les missions suivantes :

- Études et veilles commerciales internationales ;
- Vente à l'export ;
- Achat à l'import ;
- Coordination des services supports à l'import et à l'export ;
- Gestion des relations dans un contexte pluriculturel.

### DIPLÔME DELIVRE

Brevet de Technicien Supérieur en Commerce international

### DUREE DE LA FORMATION

La formation se déroule sur 2 ans

### PERSPECTIVE - DEBOUCHES

Le titulaire de ce BTS est un professionnel de l'import-export travaillant généralement pour une société de négoce, une entreprise industrielle ou commerciale, voire un organisme de conseil et d'appui (CCI, collectivités territoriales, etc.). Il assure une veille permanente sur les marchés étrangers, prospecte à l'achat et à la vente, élabore des offres, vend et participe au processus de négociation. Il assure le suivi administratif et commercial des ventes et des achats et coordonne les services support et les prestataires extérieurs. Travaillant dans un contexte pluriculturel, il maîtrise au moins deux langues dont l'anglais, utilise les technologies de l'information et de la communication et se déplace fréquemment à l'étranger. D'abord assistant commercial, il peut prétendre, après quelques années d'expérience, à un emploi de commercial export, de chargé de mission à l'international, de chef de produit, d'acheteur international, de responsable de zone, etc.

### NIVEAU REQUIS

Le niveau d'admission est le bac ou un diplôme admis en équivalence



*Inscription en ligne ou à l'adresse ci-dessous  
dès maintenant*



Adresse : Liberté 6 Extension (Vers Camp Leclerc), N°8767 - Dakar, Sénégal  
Tél: +221 77422 06 79 / +221 77 858 28 36 / +221 33 827 94 96 / +221 33 827 62 63  
Email: [contact@hepo-dakar.com](mailto:contact@hepo-dakar.com) Site web : [www.hepo-dakar.com](http://www.hepo-dakar.com)